



تحليل الحساسية وتحليل نقطة التعادل

تحليل الحساسية

الهدف منه:

تحديد درجة تأثير ربحية المشروع بالتغيرات غير المواتية في بعض المتغيرات الأساسية مثل: (1) معدل الخصم أو (2) أسعار المخرجات والمدخلات أو (3) فترة إنشاء المشروع وذلك للمفاضلة بين المشروعات المختلفة.

المقياس:

تقاس الحساسية باستخدام مقياس مرونة الربحية بالنسبة للمتغيرات الأساسية ويتمثل المقياس فيما يلي:

مرونة النقطة للربحية = التغير النسبي في أحد معايير الربحية
التغير النسبي في أحد المتغيرات الأساسية

مرونة القوس للربحية =

مجموع المتغير الأساسي الأول والثاني

Δ أحد معايير الربحية x

مجموع معيار الربح الأول والثاني

Δ التغير الكلي في أحد المتغيرات الأساسية

SENSITIVITY ANALYSIS

كلما كانت درجة حساسية الربحية (المرونة) للتغير في أي من المتغيرات الأساسية (الإيرادات، التكاليف، سعر الخصم، التأخير في التنفيذ) منخفضة

← كلما كانت درجة تأكد التوقعات مرتفعة

← كلما كان احتمال نجاح المشروع أعلى

والعكس صحيح.

أنواع حساسية الربحية

1- حساسية الربحية لتغيرات معدل الخصم.

2- حساسية الربحية للتغيرات في الإيرادات والتكاليف.

3- حساسية الربحية للتأخير في التنفيذ.

أنواع حساسية الربحية

1- حساسية الربحية لتغيرات معدل الخصم:

يتمثل معدل الخصم (r) في معدل تكلفة الأموال في حالة دراسة الجدوى التجارية ومعدل الخصم الاجتماعي في حالتي دراسة الجدوى الاقتصادية والاجتماعية.

ارتفاع سعر الخصم يؤثر سلباً على صافي القيمة الحالية إذا أخذنا صافي القيمة الحالية كمؤشر لقياس الربحية

بافتراض أن:

(1) صافي القيمة الحالية NPV هو مؤشر الربحية المستخدم.

(2) ارتفاع سعر الخصم يؤدي إلى انخفاض صافي القيمة الحالية.

السؤال: إلى أي درجة تتأثر صافي القيمة الحالية بتغيرات سعر الخصم؟ هل تتأثر بدرجة كبيرة أم بدرجة قليلة؟

مثال (1):

يوضح الجدول التالي تدفقات الإيرادات والتكاليف المتوقعة لمشروع ما. حدي درجة حساسية صافي القيمة الحالية للتغير في معدل الخصم من 10% إلى 25%.

السنة	الإيرادات المتوقعة	التكاليف المتوقعة	صافي العائد NR	معدل خصم 10%	معدل خصم 25%
0	0	100			
1	200	100			
2	300	150			
3	350	200			
4	400	250			
5	600	300			
صافي القيمة الحالية					



الحل

السنة	الايادات المتوقعة	التكاليف المتوقعة	NR صافي العائد ايرادات - تكاليف	NPV القيمة الحالية 10% $NR/(1+r)^n$	القيمة الحالية 25%
0	0	100	-100	-100.00	-100.00
1	200	100	100	90.91	80.00
2	300	150	150	123.97	96.00
3	350	200	150	112.70	76.80
4	400	250	150	102.45	61.44
5	600	300	300	186.28	98.30
صافي القيمة الحالية				516.30	312.54

ما زال المشروع مربحا بعد ارتفاع سعر الخصم من 10% إلى 25% ولكن صافي القيمة الحالية NPV انخفضت من 516 إلى 313 .

حساب مرونة القوس للربحية بالنسبة لسعر الخصم:

$$\text{مرونة القوس للربحية} = \frac{\Delta \text{ صافي القيمة الحالية}}{\Delta \text{ سعر الخصم}} \times \frac{\text{مجموع أسعار الخصم}}{\text{مجموع القيم الحالية}}$$

$$\varepsilon = \frac{\Delta NPV}{\Delta R} \cdot \frac{\sum R_i}{\sum NPV_i}$$

$$\varepsilon = \frac{(312.54 - 516.3)}{(0.25 - 0.10)} \times \frac{(0.25 + 0.10)}{(312.54 + 516.3)}$$

$$\varepsilon = \frac{-203.76}{0.15} \times \frac{0.35}{828.84}$$

$$\varepsilon = -0.5736$$

$$|\varepsilon| < 1$$

تفسير المرونة:

يؤدي ارتفاع سعر الخصم بـ 1% إلى انخفاض صافي القيمة الحالية بـ 0.57%

بلاحظ أن:

1. درجة حساسية ربحية المشروع للتغير في سعر الخصم منخفضة لأن القيمة المطلقة لمرونة الربحية بالنسبة لمعدل الخصم أقل من الواحد.
2. تدل الإشارة السالبة لمرونة الربحية على العلاقة العكسية بين صافي القيمة الحالية ومعدل الخصم.



كيف نوجد الحد الأقصى للحساسية عند إعطاءنا معدل العائد الداخلي IRR و سعر الخصم (معدل تكلفة الأموال) ؟

إذا كان:

معدل العائد الداخلي < سعر الخصم فإن : المشروع رابح وبالتالي فإن الحد الأقصى الذي يصل عنده سعر الخصم قبل أن يتحول المشروع إلى خاسر هو قيمة معدل العائد الداخلي.

معدل العائد الداخلي > سعر الخصم فإن: المشروع خاسر بالأصل وبالتالي لا نوجد الحد الأقصى.

مثال:

إذا كان معدل العائد الداخلي 15% وسعر الخصم 20% ، احسبي حدود الحساسية لسعر الخصم؟

الحل:

بما أن معدل العائد > سعر الخصم فإن المشروع خاسر.



أنواع حساسية الربحية

2- حساسية الربحية للتغيرات في الإيرادات والتكاليف:

من التغيرات الأساسية التي تؤثر على ربحية المشروع التغيرات في الإيرادات والتكاليف ومن ثم يتعين اختبار درجة حساسية الربحية لانخفاض في الإيرادات أو الارتفاع في التكاليف أو لكليهما.

كلما قلت مرونة الربحية بالنسبة لمتغير أساسي ما كلما زادت مقدرة المشروع على الاستمرار في ظل ظروف عدم التأكد.

بافتراض:

(1) أن صافي القيمة الحالية NPV هو مؤشر الربحية المستخدم.

(2) أن انخفاض الإيراد الكلي أو ارتفاع التكاليف يؤدي إلى انخفاض صافي القيمة الحالية.

ما هي درجة حساسية ربحية المشروع عند انخفاض إيرادات المشروع بنسبة

معينة أو عند ارتفاع التكاليف الكلية بنسبة معينة؟



مثال (2):

بافتراض بيانات المثال السابق عند معدل الخصم 10% ، ثم حدث انخفاض الإيراد الكلي بنسبة 10% أو ارتفاع التكاليف الكلية بنسبة 10% أو كلاهما معا.

المطلوب حساب:

1. مرونة الربحية للإيراد.
2. ومرونة الربحية للتكاليف.
3. ومرونة الربحية للتغير العام (انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف) .



الحل

الخطوات:

1. حساب الإيراد الكلي والتكاليف الكلية قبل وبعد التغيير
2. حساب القيمة الحالية قبل وبعد انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف
3. حساب مرونة الربحية للإيراد، وللتكاليف وللتغير العام.



1. جدول اليراد الكلي والتكاليف الكلية وصافي العائد قبل وبعد التغيير

بعد التغيير					قبل التغيير			سنة
صافي العائد NR بعد انخفاض اليراد + ارتفاع التكاليف	صافي العائد NR بعد ارتفاع التكاليف	صافي العائد NR بعد انخفاض اليراد	التكاليف الكلية (+10%)	اليراد الكلي (-10%)	صافي العائد	التكاليف الكلية	اليراد الكلي	
-110	-110	-100	110	0	-100	100	0	0
70	90	80	110	180	100	100	200	1
105	135	120	165	270	150	150	300	2
95	130	115	220	315	150	200	350	3
85	125	110	275	360	150	250	400	4
210	270	240	330	540	300	300	600	5

2. جدول القيمة الحالية قبل وبعد انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف

القيمة الحالية بعد انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف		القيمة الحالية بعد ارتفاع التكاليف		القيمة الحالية بعد انخفاض الإيراد		القيمة الحالية قبل التغيير	صافي العائد	السنة
	-110		-110		-100	-100.00	-100	0
	70		90		80	90.91	100	1
	105		135		120	123.97	150	2
	95		130		115	112.70	150	3
	85		125		110	102.45	150	4
	210		270		240	186.28	300	5
300.2		433.9		382.45		516.30		

2. جدول القيمة الحالية قبل وبعد انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف

القيمة الحالية بعد انخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف		القيمة الحالية بعد ارتفاع التكاليف		القيمة الحالية بعد انخفاض الإيراد		القيمة الحالية قبل التغيير	صافي العائد	السنة
-110.00	-110	-110.00	-110	-100.00	-100	-100.00	-100	0
64.55	70	81.82	90	72.73	80	90.91	100	1
86.78	105	111.57	135	99.17	120	123.97	150	2
71.37	95	97.67	130	86.40	115	112.70	150	3
58.10	85	85.38	125	75.13	110	102.45	150	4
130.39	210	167.65	270	149.02	240	186.28	300	5
300.2		434.08		382.45		516.30		

- هل المشروع ما زال مربحا بعد انخفاض الإيراد الكلي بنسبة 10% ؟

حساب مرونة الربحية للإيراد الكلي:

مرونة الربحية للإيراد (النقطة) = التغير النسبي في صافي القيمة الحالية
التغير النسبي في الإيراد الكلي

$$\varepsilon = \frac{382.45 - 516.26}{-0.10} = \frac{-0.2592}{-0.10} = +2.59$$

يلاحظ أن:

1. درجة حساسية ربحية المشروع لانخفاض الإيراد **كبيرة** لأن القيمة المطلقة لمرونة الربحية بالنسبة لانخفاض الإيراد **أكبر** من الواحد.
2. تدل **الإشارة الموجبة** لمرونة الربحية على **العلاقة الطردية** بين صافي القيمة الحالية والإيراد الكلي.
3. انخفاض الإيراد الكلي بنسبة 1% يؤدي إلى انخفاض صافي القيمة الحالية بنسبة 2,59%

- هل المشروع ما زال مربحا بعد ارتفاع التكاليف الكلية بنسبة 10% ؟

حساب مرونة الربحية للتكاليف الكلية:

مرونة الربحية للتكاليف (النقطة) = التغير النسبي في صافي القيمة الحالية
التغير النسبي في التكاليف الكلية

$$\varepsilon = \frac{434.1 - 516.26}{516.26} \div \frac{0.1591}{0.10} = -1.59$$

يلاحظ أن:

1. درجة حساسية ربحية المشروع لارتفاع التكاليف كبيرة لأن القيمة المطلقة لمرونة الربحية بالنسبة لارتفاع التكاليف أكبر من الواحد.
2. تدل الإشارة السالبة لمرونة الربحية على العلاقة العكسية بين صافي القيمة الحالية و التكاليف .
3. ارتفاع التكاليف بنسبة 1% يؤدي إلى انخفاض صافي القيمة الحالية بنسبة 1.59%.

هل المشروع مازال مربحا بعد انخفاض اليراد الكلي بنسبة 10% و ارتفاع التكاليف الكلية

بنسبة 10% ؟

حساب مرونة الربحية للتغير العام:

مرونة الربحية للتغير العام = التغير النسبي في صافي القيمة الحالية
التغير النسبي في اليراد الكلي والتكاليف الكلية

مرونة الربحية للتغير العام = مرونة الربحية للإيراد + مرونة الربحية للتكاليف

$$\varepsilon = \frac{\frac{301.19 - 516.26}{516.26}}{0.10} = \frac{-0.4166}{0.10} = -4.17$$

يلاحظ أن:

1. درجة حساسية ربحية المشروع لانخفاض اليراد وارتفاع التكاليف **كبيرة** لأن القيمة المطلقة لمرونة الربحية بالنسبة لارتفاع التكاليف **أكبر** من الواحد.
2. تدل **الإشارة السالبة** لمرونة الربحية على **العلاقة العكسية** بين صافي القيمة الحالية و(تغيرات اليراد الكلي والتكاليف).
3. (انخفاض اليراد الكلي وزيادة التكاليف) بنسبة 1% يؤدي إلى انخفاض القيمة الحالية بنسبة 4.17%.

أنواع حساسية الربحية

3- حساسية الربحية للتأخير في التنفيذ:

تحسب حساسية الربحية للتأخير في التنفيذ بافتراض تأخر تولد المنافع فترة معينة (كسنة مثلا) ثم حساب صافي القيمة الحالية ومقارنتها بصافي القيمة الحالية في حالة عدم تأخير التنفيذ.

مثال (3):

بافتراض أن فترة الإنشاء امتدت لسنتين بدلا من سنة واحدة في المثال السابق فإن ذلك يترتب عليه أيضا تأخر تولد

الإيرادات لمدة عام.

المطلوب:

حساب حساسية ربحية المشروع بالنسبة للتأخير في الإنشاء لمدة عام؟

الحل

مرونة الربحية للتأخير في الانشاء = التغير النسبي في صافي القيمة الحالية
نسبة التأخير في فترة الانشاء

السنة	الإيراد الكلي	التكاليف الكلية	صافي العائد NR إيرادات - تكاليف	القيمة الحالية $NR/(1+r)^n$
0	0	50	-50	-50.00
1	0	50	-50	-45.45
2	200	100	100	82.64
3	300	150	150	112.70
4	350	200	150	102.45
5	400	250	150	93.14
صافي القيمة الحالية				292.72

التغير النسبي في صافي القيمة الحالية = التغير في صافي القيمة الحالية x 100 %
القيمة الحالية بدون تأخير

مرونة الربحية للتأخير في الإنشاء = التغير النسبي في صافي القيمة الحالية
نسبة التأخير في فترة الانشاء

$$\varepsilon = \frac{295.72 - 516.26}{516.26} = -0.4272$$

يلاحظ أن:

1. درجة حساسية ربحية المشروع لانخفاض الإيراد وارتفاع التكاليف منخفضة لأن القيمة المطلقة لمرونة الربحية بالنسبة لارتفاع التكاليف أقل من الواحد.
2. تدل الإشارة السالبة لمرونة الربحية على العلاقة العكسية بين صافي القيمة الحالية و التأخير في تنفيذ المشروع
3. يؤدي التأخير في تنفيذ المشروع بنسبة 1% إلى انخفاض صافي القيمة الحالية بنسبة 0.427%.

رابعاً: تقدير حدود الحساسية

من الأسئلة التي تثار في مجال تحليل الحساسية: ما هو **الحد الأقصى** للتغيرات غير المواتية (ارتفاع سعر الخصم أو التكاليف أو انخفاض الإيراد) **قبل** أن يتحول المشروع من رابح إلى خاسر معبراً عنها بنسبة مئوية؟ **لتوضيح كيفية الإجابة على هذا السؤال سنأخذ هذا المثال:**

مثال (4):

افترض أن البيانات التالية تصف حالة مشروع ما:

المتغير	القيمة الحالية
القيمة الحالية للمنافع	5000
القيمة الحالية للتكاليف	4000
معدل تكلفة الأموال (سعر الخصم)	10%
معدل العائد الداخلي	20%

3- لارتفاع سعر الخصم:

بما أن معدل العائد الداخلي < سعر الخصم فإن سعر الخصم يمكن أن يزيد كحد أقصى إلى 20% (قيمة معدل العائد) قبل أن يتحول المشروع إلى خاسر

التعليق:

1- من الممكن أن يزيد سعر الخصم كحد أقصى إلى 20% قبل

أن يتحول المشروع إلى الخسارة

2- من الممكن أن ينخفض الإيراد الكلي كحد أقصى بنسبة 20%

قبل أن يتحول المشروع إلى الخسارة

3- من الممكن أن تزداد التكاليف كحد أقصى بنسبة 25%

قبل أن يتحول المشروع إلى الخسارة .

وتمثل هذه النسب الحدود القصوى للتغيرات غير المواتية.

نوجد الحد الأقصى:

هو الفرق بين 1 والنسبة الفعلية $100 \times \%$

$$25\% = 100 * 25 = 1.25 - 1$$

وهذا يعني أن التكاليف يمكن أن **ترتفع** بنسبة 25% قبل أن يتحول المشروع من رابح إلى خاسر.

$$20\% = 100 * -0.2 = 0.8 - 1$$

وهذا يعني أن المنافع يمكن أن **تنخفض** بنسبة 20% قبل أن يتحول المشروع من رابح إلى خاسر.

الحل:

1- لارتفاع التكاليف:

$$\text{المنافع} \div \text{التكاليف الفعلية} = 1.25 = 4000 \div 5000$$

2- لانخفاض الإيراد:

$$\text{التكاليف} \div \text{المنافع الفعلية} = 0.8 = 5000 \div 4000$$

مثال (5):

احسبي حدود الحساسية لسعر الخصم والايراد الكلي والتكاليف إذا علمت أن:

صافي القيمة الحالية للتكاليف = 11000

صافي القيمة الحالية للايراد الكلي = 12000

سعر الخصم (معدل تكلفة الأموال) = 10%

معدل العائد الداخلي IRR = 9%

الحل:

انخفاض المنافع = التكاليف / المنافع

$$12000 / 11000 =$$

$$0.9166 =$$

الحدود القصوى: $1 - 0.9166 = 0.0834$ * 100 =

$$8.3\% =$$

ارتفاع التكاليف = المنافع / التكاليف

$$11000 / 12000 =$$

$$0.9166 =$$

الحدود القصوى: $1 - 0.9166 = 0.0834$ * 100 =

$$8.3\% =$$

ارتفاع سعر الخصم:

سعر الخصم < معدل العائد ، بالتالي فإن المشروع

خاسر

تحليل نقطة التعادل

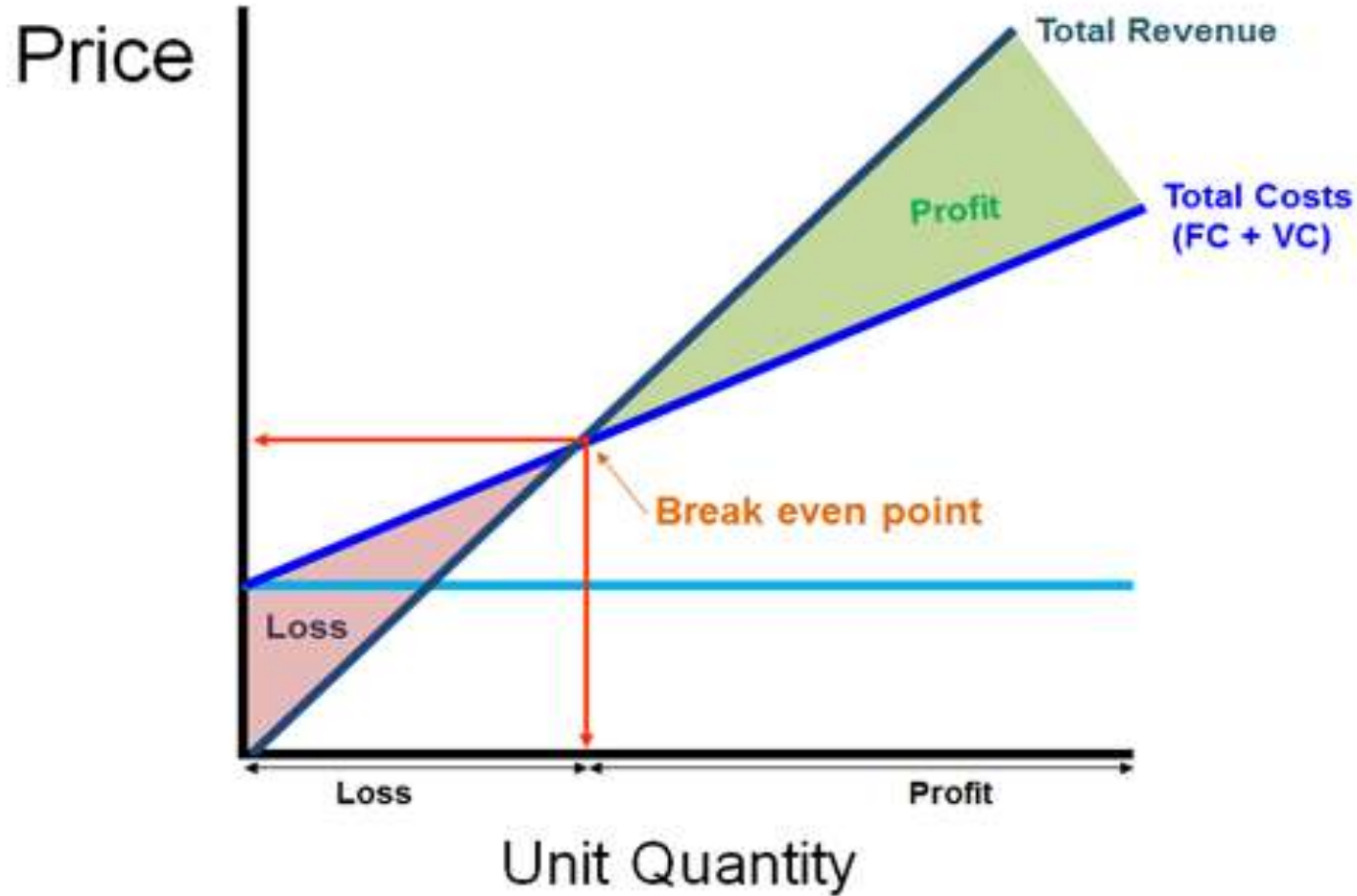
التعريف:

نقطة التعادل هي حجم المبيعات التي تغطي عندها إيرادات المشروع تكاليفه بالضبط دون زيادة أو نقصان.

تستخدم **نقطة التعادل** لتحديد **أقل حجم مبيعات** يمكن أن ينتجه المشروع دون أن يعرض بقاءه للخطر

- كلما كان حجم المبيعات الذي يتحقق عنده التعادل **أقل** من طاقة المشروع القصوى كلما كانت فرصة نجاح المشروع **أكبر**.
- المشروع ذات **نقطة التعادل المنخفضة** يكون أقل حساسية للتقلبات في السوق من المشروع ذات نقطة تعادل **مرتفعة** نسبيا.

إذا كانت العلاقة بين كمية المبيعات من ناحية والتكاليف والإيرادات من ناحية أخرى خطية، فإن نقطة التعادل يمكن تحديدها باستخدام الخريطة التالية:



مبيعات التعادل = $\frac{\text{التكاليف الثابتة}}{\text{السعر} - \text{متوسط التكلفة المتغيرة}}$

رياضيا:

حيث أن:

$$Q' = \frac{F}{P - V} = \frac{300}{5 - 2} = 150$$

Q = كمية المبيعات

F = التكاليف الثابتة

P = سعر البيع

V = متوسط التكلفة المتغيرة

:

مثال (6):

افتراضي لدينا البيانات التالية لمشروع ما:

البند	الرمز	القيمة
متوسط السعر	P	5
متوسط التكلفة المتغيرة	V	2
التكلفة الثابتة في سنة عادية	F	300

المطلوب:

تحديد حجم مبيعات التعادل.

$$Q' = \frac{F}{P - V} = \frac{300}{5 - 2} = 100$$

ويستخدم تحليل التعادل أيضا لتحديد حجم المبيعات اللازم لتحقيق مستوى ربح معين.

فبافتراض أن المشروع لا يتنازل عن تحقيق مستوى ربح K ، فإن حجم المبيعات اللازم لتحقيق هذا المستوى من الربح يتحدد كما يلي:

$$Q' = \frac{F + K}{P - V}$$

مثال (7):

أوجد حجم المبيعات اللازم إذا كان هدف المشروع تحقيق ربح قدره 150 ؟

الحل:

مبيعات التعادل = $\frac{\text{التكاليف الثابتة} + \text{الربح}}{\text{السعر} - \text{متوسط التكلفة المتغيرة}}$

$$Q' = \frac{F + K}{P - V} = \frac{300 + 150}{5 - 2} = \frac{450}{3} = 150$$