

## التطبيق الرابع:

الشركة الصناعية (ص) تتوفر على تصنيع جزء أساسي في صناعة نظام الرادار (الجزء S77). وتبلغ التكاليف الثابتة ٤ مليون ريال في السنة، والتكاليف المتغيرة لكل وحدة من هذا الجزء (S77) ٢٠٠٠ ريال، وسعر البيع ٣٠٠٠ ريال، وكانت الشركة (ص) قد باعت في السنة السابقة ٥٠٠٠ وحدة من هذا الجزء.

والمطلوب:

(١) هل ستتغير نقطة التعادل إذا زادت التكاليف الثابتة بنسبة ١٠%؟ حدد مقدار التغيير.

(٢) تحديد صافي الدخل في العام السابق.

(٣) يعتقد مدير التسويق أن التخفيض في سعر البيع إلى ٢٥٠٠ ريال سوف يؤدي إلى زيادة مقدارها ١٠٠٠ وحدة إضافية في المبيعات السنوية. فما أثر ذلك على نقطة التعادل السابق تحديدها إذا تم تغيير سعر البيع؟ وهل يجب تغيير

السعر أم لا؟

١- العلاقة طردية بين نقطة التعادل والتكاليف الثابتة فإذا زادت تكلفة الثابتة تزداد نقطة التعادل

$$\text{نقطة التعادل قبل الزيادة} = \frac{41 - 1}{3000 - 2000} = 2100$$

$$\text{نقطة التعادل بعد الزيادة} = \frac{41,400 - 1}{3000 - 2000} = 4040$$

$$\text{٢- المبيعات} (2000 \times 5000) = 10,000,000$$

$$\ominus \text{ حركت غ} (2000 \times 5000) = 10,000,000$$

$$10,000,000$$

$$10,000,000$$

$$10,000,000$$

$$10,000,000$$

$$10,000,000$$

الربح الذي لا يحمل

$$\ominus 3333$$

$$\ominus 3333$$

$$\ominus 3333$$

٣- العلاقة عكسية بين سعر البيع ونقطة التعادل أي كلما ارتفع سعر البيع تنخفض نقطة التعادل

$$\text{نقطة التعادل الجديدة} = \frac{41 - 1}{3000 - 2000} = 2100$$

أي لا يتغير سعر البيع لأن الشركة تتقيد حاليًا حيث

$$\text{المبيعات بعد الزيادة} (1000 + 5000) = 6000$$

$$\text{نقطة التعادل} = 2100$$